



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



Program: Programul Regional Nord-Vest 2021-2027

Obiectiv de politică 1: O Europă mai competitivă și mai inteligentă, prin promovarea unei transformări economice inovatoare și inteligente și a conectivității TIC regionale

Prioritatea 1: O regiune competitivă prin inovare, digitalizare și întreprinderi dinamice

Obiectiv Specific 1.3: Intensificarea creșterii durabile și a competitivității IMM-urilor și crearea de locuri de muncă în cadrul IMM-urilor, inclusiv prin investiții productive

APEL DE PROIECTE: PRNV/2023/132.B.1/1

Anexa IV.3

Versiunea 3 publicată la data de 10 octombrie 2024

LISTA INDICATORILOR DE REALIZARE ȘI A INDICATORILOR SUPLIMENTARI SPECIFICI APELULUI DE PROIECTE

I. INDICATORI DE REALIZARE

RCO01	
<i>Întreprinderi care beneficiază de sprijin (din care: micro, mici, medii, mari)</i>	
Definiție/Descriere Indicator	<p>Indicatorul numără toate întreprinderile care primesc sprijin monetar sau în natură din partea FEDR și FC.</p> <p>Întreprinderea este considerată a fi orice entitate care desfășoară o activitate economică indiferent de forma sa juridică, de modul de finanțare sau de existența unui scop lucrativ, în conformitate cu Comunicarea Comisiei nr. 2016/C 262/01 privind noțiunea de ajutor de stat astfel cum este menționată la articolul 107 alineatul (1) din Tratatul privind funcționarea Uniunii Europene.</p> <p>În cadrul prezentului ghid avem situația grantului individual, în cadrul căruia contractul de finanțare este stabilit direct cu beneficiarul proiectului.</p> <p>Tipul de întreprindere este definit conform Legii 346/2004 și Legii 62/2014.</p>
Unitatea de măsură	Întreprinderi

Valoarea țintă	Ținta reprezintă numărul planificat de întreprinderi care urmează a fi sprijinite în cadrul proiectului.
Momentul îndeplinirii	Finalizarea perioadei de implementare a proiectului
Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului	Raportul de progres final
Metoda de calcul	Se cuantifică numărul de întreprinderi care primesc sprijin în cadrul proiectului.
RCO02 <i>Întreprinderi care beneficiază de sprijin prin granturi</i>	
Definiție/Descriere Indicator	Numărul de întreprinderi care primesc sprijin financiar sub formă de grant. Pentru definiția întreprinderii vezi indicatorul RCO01.
Unitatea de măsură	Întreprinderi
Valoarea țintă	Ținta reprezintă numărul planificat de întreprinderi care urmează a fi sprijinite prin grant în cadrul proiectului.
Momentul îndeplinirii	Valoarea realizată pentru o întreprindere sprijinită prin grant este raportată dacă output-ul finanțat prin proiect este finalizat, recepționat și pus în funcțiune (perioada de implementare a proiectului este finalizată).
Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului	Raportul de progres final
Metoda de calcul	Se cuantifică numărul de întreprinderi care primesc sprijin financiar sub formă de grant în cadrul proiectului.
RCO15 <i>Capacități create pentru pepinierele de afaceri</i>	
Definiție/Descriere Indicator	<p>Indicatorul măsoară numărul de întreprinderi care pot fi deservite anual de incubatorul de afaceri nou creat. Pentru un incubator deja existent sprijinit, indicatorul măsoară numărul suplimentar de întreprinderi care pot fi deservite anual, datorită extinderii capacității de incubație. (nu include îmbunătățirea serviciilor existente ale unui incubator de afaceri)</p> <p>Indicatorul acoperă serviciile de incubator care pot fi furnizate pe bază de relații structurate, documentate în sistemul de monitorizare al incubatorului de afaceri. NU sunt incluse servicii furnizate pe o bază ad-hoc (cum ar fi un apel telefonic).</p> <p>În cazul serviciilor de pre-incubare, persoanele care desfășoară activități independente pot fi considerate antreprenori potențiali și, prin urmare, pot fi incluse ca microîntreprinderi.</p>

Unitatea de măsură	Întreprinderi
Valoarea țintă	Ținta reprezintă capacitatea planificată pentru incubatoarele de afaceri sprijinite în cadrul proiectului (>0, nr. întreg).
Momentul îndeplinirii	Finalizarea perioadei de implementare
Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului	Exemple de documente justificative pentru acest indicator includ documente care atestă crearea și punerea în funcțiune a capacității de incubare raportate.
Metoda de calcul	<p>Beneficiarul furnizează Autorității de Management și metodologia de calcul utilizată pentru valorile realizate raportate.</p> <p>În vederea estimării valorilor preconizate, se va avea în vedere că:</p> <ul style="list-style-type: none"> • În cazul incubatoarelor de afaceri existente, investițiile în susținerea și dezvoltarea incubatoarelor de afaceri nu urmăresc realizarea unor structuri noi, ci au în vedere diversificarea serviciilor de sprijin a afacerilor oferite rezidenților, prin creșterea capacității de incubare. • Se va avea în vedere doar dezvoltarea unei capacități de incubare noi și nu modernizarea serviciilor existente în incubatoare. <p>În situația incubatoarelor virtuale, capacitatea este înțeleasă prin capacitatea de a asigura acces la resurse online, workshopuri, programe, licențe necesare desfășurării activităților specifice incubatoarelor de afaceri virtuale, oferite întreprinderilor. Se va justifica capacitatea de a oferi acces la astfel de resurse precum și disponibilitatea resursei umane specializate.</p>

II. INDICATORI DE REZULTAT

RCR18	
<i>IMM-uri care utilizează servicii ale unor pepiniere de afaceri după crearea pepinierelor</i>	
Definiție/Descriere Indicator	<p>Numărul anual de IMM-uri care utilizează capacitatea de incubare creată cu sprijinul acordat proiectului. Indicatorul acoperă și microîntreprinderile. Sunt excluse serviciile unice (cum ar fi apelurile telefonice) cu potențiali antreprenori.</p> <p>În cazul serviciilor de pre-incubare, potențialii antreprenori sunt considerați persoane care desfășoară activități independente și, prin urmare, sunt reprezentați ca microîntreprinderi.</p>
Unitatea de măsură	întreprinderi/ an
Valoarea de bază	Pentru incubatoarele de afaceri noi, valoarea de bază este 0. Sau

	Pentru incubatoarele deja existente, valoarea de bază indică numărul de întreprinderi care au utilizat serviciile incubatorului în anul anterior depunerii cererii de finanțare.
Documente aferente valorii de referință (dacă este cazul)	Necesare pentru incubatoarele deja existente, care primesc sprijin prin acest apel. Exemple de documente justificative: contracte/ convenții care atestă tipul de serviciu solicitat și condițiile furnizării acestui serviciu, etc.
Valoarea țintă	<p>≥ 1, număr întreg</p> <p>Ținta reprezintă numărul planificat de IMM-uri care utilizează serviciile incubatorului de afaceri în anul de după finalizarea capacității de incubare sprijinite.</p> <p>O întreprindere care beneficiază de serviciile incubatorului de afaceri sprijinite este inclusă în indicator dacă are un contract sau o convenție de furnizare a serviciului solicitat (ex: consultanță, training etc.).</p> <p>În situația în care o întreprindere solicită servicii în mod repetat în timpul implementării proiectului, este necesară raportarea către Autoritatea de Management o singură dată, i.e. la momentul primei solicitări.</p>
Momentul îndeplinirii	La un an de la finalizarea capacității de incubare în proiectul sprijinit, adică la finalul primului an al perioadei de durabilitate.
Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului	Exemple de documente justificative pentru valoarea realizată: contracte/ convenții care atestă tipul de serviciu solicitat și condițiile furnizării acestui serviciu etc.
Metoda de calcul	<p>Pentru acest indicator, la momentul depunerii cererii de finanțare, beneficiarul furnizează Autorității de Management și metodologiile utilizate pentru determinarea valorii de bază și a țintei la nivelul proiectului.</p> <p>În vederea estimării valorilor preconizate, se va avea în vedere că:</p> <ul style="list-style-type: none"> În cazul incubatoarelor de afaceri existente, investițiile în susținerea și dezvoltarea incubatoarelor de afaceri nu urmăresc realizarea unor structuri noi, ci au în vedere diversificarea serviciilor de sprijin a afacerilor oferite rezidenților, prin creșterea capacității de incubare. Se va avea în vedere doar dezvoltarea unei capacități de incubare noi și nu modernizarea serviciilor existente în incubatoare. <p>Pentru calcularea acestui indicator, se va lua în considerare numărul de întreprinderi care utilizează serviciile incubatorului de afaceri pe perioada de 1 an calendaristic de la finalizarea perioadei investiției (primul an al perioadei de durabilitate).</p>

III. INDICATORI SUPLIMENTARI DE REALIZARE SPECIFICI APELULUI DE PROIECTE

Număr de întreprinderi nou înființate/start-upuri care finalizează programul de incubare/accelerare propus spre finanțare	
Definiție/Descriere Indicator	Indicatorul se referă la numărul de întreprinderi nou înființate/start-upuri care finalizează programul/programele de incubare/accelerare propus spre finanțare.
Unitatea de măsură	Număr de întreprinderi nou înființate înregistrate în regiunea Nord-Vest (vor înregistra sediu social sau punct de lucru în regiunea Nord-Vest, cel târziu la momentul finalizării ciclului/programului de incubare/accelerare).
Valoarea de referință (dacă este cazul)	Nu este cazul.
Valoarea țintă	>10 (nr. întreg)
Momentul îndeplinirii	Finalizarea perioadei de implementare
Documente justificative privind îndeplinirea indicatorului	Raportul de progres final Sau Exemple de documente justificative: raport de finalizare program de incubare/accelerare, emis de către administratorul incubatorului. În cadrul raportului se vor include informații relevante cu privire la indicatori, prezență, livrabile ale întreprinderilor nou-înființate la sfârșitul ciclului de incubare/accelerare, existență sediului social/punct de lucru al întreprinderii în regiunea Nord-Vest.
Metoda de calcul	Solicitantul va explica la momentul depunerii cererii de finanțare modul în care a calculat valoarea țintă (fie valoarea rezultă dintr-un document justificativ, ca de exemplu documentații tehnico-economice aferente investiției, date INS etc., fie valoarea rezultă din aplicarea unei formule de calcul).